

// Berufserfahrene

Channel Partner Manager (m/w/x)

 Paderborn  Vollzeit  Ab sofort  Sales & Partner



Du bist ein vertrauenswürdiger Ansprechpartner für unsere Vertriebspartner? Du weißt, wie man Geschäftsbeziehungen nachhaltig ausbaut und pflegt? Du möchtest Dein Know-how aktiv bei uns einbringen und gemeinsam unser nationales und internationales Netzwerk weiter ausbauen?

Dann bist Du bei uns genau richtig! Bewirb Dich jetzt und lass uns gemeinsam Zukunft gestalten.

Deine Aufgaben bei Raynet

- Entwicklung neuer Partnerschaften sowie Management von bestehenden, strategisch wichtigen Partnern
- Aktives Onboarding neuer Partner sowie proaktive Betreuung der Partner und Identifizierung und Entwicklung erfolgssichernder Maßnahmen
- Definition einer Partnerstrategie zur Erreichung und Sicherung der Vertriebsziele
- Förderung des Partnerumsatzes durch Opportunity und Lead Generierung zum stetigen Ausbau der Sales Pipeline
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung von Partner-Veranstaltungen und Kampagnen
- Cross-funktionale Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Produktmanagement-Team, gemeinsame Entwicklung von neuen Ideen und „go to market“-Ansätzen

Kontakt

Human Resources Team
+49 5251 54009-0
bewerbungen@raynet.de

Weitere Informationen

Standort: Paderborn
Arbeitszeit: Vollzeit
Beginn: ab sofort
Bereich: Sales & Partner

Du hast Interesse?

Dann schreib uns einfach eine E-Mail, melde Dich telefonisch bei uns oder bewirb Dich direkt über den QR-Code.



Was Du mitbringen solltest

- Entwicklung neuer Partnerschaften sowie Management von bestehenden, strategisch wichtigen Partnern
- Aktives Onboarding neuer Partner sowie proaktive Betreuung der Partner und Identifizierung und Entwicklung erfolgssichernder Maßnahmen
- Definition einer Partnerstrategie zur Erreichung und Sicherung der Vertriebsziele
- Förderung des Partnerumsatzes durch Opportunity und Lead Generierung zum stetigen Ausbau der Sales Pipeline
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung von Partner-Veranstaltungen und Kampagnen
- Cross-funktionale Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Produktmanagement-Team, gemeinsame Entwicklung von neuen Ideen und „go to market“-Ansätzen

Was Dich erwartet

- Viel Platz für eigenverantwortliches Handeln, frische Ideen und neue Herausforderungen
- Flache Hierarchien, direkte Ansprechpartner und schnelle Entscheidungswege
- Vielfältige Aufgaben und Projekte in einem innovativen Umfeld
- Junges, dynamisches Team in einem modernen Büro
- Teamevents & Work-Life-Balance
- Individuelle Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein anspruchsvoller, praxisnaher und zukunftsorientierter Job in einem international wachsenden Unternehmen
- Hauseigenes Fitnessstudio mit Sauna
- 85 m² große Dachterrasse mit Panoramablick über Paderborn
- Ladesäulen für E-Bike und E-Auto
- Kaffee-, Tee- & Wasserflatrate sowie Obst & Süßigkeiten

Warum Raynet?

Weil wir den Unterschied machen und Dir nicht nur eine anspruchsvolle und herausfordernde Tätigkeit mit spannenden Weiterbildungsmöglichkeiten und Aufstiegschancen bieten, sondern alles tun, damit Du Dich wohlfühlst.

Wir bringen Familie und Beruf in Einklang und lassen Dir genügend Freiraum, um Dich in unserem freundlichen und motivierten Team zu verwirklichen – ganz nach unserem Modern Hybrid Workplace-Konzept an jedem unserer Standorte.

Überzeug Dich selbst!

